STICHTING VASTGOEDCERT

MAKELAAR BEDRIJFSMATIG VASTGOED

**BROKER’S OPINION OF VALUE**

 *Format voor de Broker’s Opinion of Value voor de*

*Niveaumeting Vakvaardigheden met invulinstructie*

 

**Versie 1.4 (01.06.2023)**

**INHOUDSOPGAVE**

[1. Inleiding 3](#_Toc106184342)

[2. Gegevens Bedrijfsmatig Vastgoedobject 4](#_Toc106184343)

[3. Inmeting 6](#_Toc106184344)

[4. Juridische staat van het object 9](#_Toc106184345)

[5. Omschrijving van het gebruik en de omgeving 10](#_Toc106184346)

[6. Ontwikkelingen op de bedrijfsmatige vastgoedmarkt/ SWOT-analyse 11](#_Toc106184347)

[7. Doelgroep en marketingplan 13](#_Toc106184348)

[8. Verwachte opbrengst 14](#_Toc106184349)

[9. Conclusie inclusief advies 15](#_Toc106184350)

[10. Uw bedrijfspand verkopen of verhuren? 16](#_Toc106184351)

# Inleiding

Schrijf een inleiding aan de opdrachtgever van de Broker’s Opinion of Value.
Benoem tenminste:

* wat de reden tot de aanvraag voor de uitvoering van de Broker’s Opinion of Value is;
* wat eventuele extra bijzonderheden zijn met betrekking tot de aanvraag voor de uitvoering van een Broker’s Opinion of Value;
* wat er in de Broker’s Opinion of Value zal staan (beknopte inhoudsopgave).

*Instructie: Schrijf de inleiding in onderstaand vlak en houd daarbij rekening met bovenstaande.*

|  |
| --- |
|  |

Vul daarnaast onderstaande informatie aan:

|  |  |
| --- | --- |
| Opdracht is uitgevoerd door makelaar:  |  |
| Ingeschreven bij VastgoedCert onder nummer: |  |
| Lid van/aangesloten bij: |  |

 N.B. Deze Broker’s Opinion of Value is een makelaarsdienst[[1]](#footnote-2) en geen professionele taxatiedienst[[2]](#footnote-3).

De Broker’s Opinion of Value is geen garantie, maar een indicatie van de te verwachten verkoopopbrengst en de verwachte verkoopsnelheid. Er wordt geen verantwoor­delijk­heid aanvaard voor enig ander gebruik of gebruik door anderen dan de opdrachtgever. De in dit advies genoemde waarde mag niet worden gebruikt voor financieringsdoeleinden, financiële verslaglegging, fiscale redenen, scheiding/deling of enige andere reden waarvoor een professionele taxatiedienst noodzakelijk is. Ondergetekende aanvaardt daarom geen aansprakelijkheid voor oneigenlijk gebruik van deze Broker’s Opinion of Value.

# Gegevens Bedrijfsmatig Vastgoedobject

|  |  |
| --- | --- |
| Adres:  |  |
| Postcode: |  |
| Plaats: |  |
| Opdrachtgever:  |  |

Kadastrale gegevens

|  |  |
| --- | --- |
| Gemeente:  |  |
| Sectie:  |  |
| Nummer:  |  |
| Index: |  |
| Kadastraal oppervlak m2: |  |
| Aantekeningen in kadaster: |  |

Kenmerken bedrijfsmatig vastgoedobject

|  |  |
| --- | --- |
| Soort object:  |  |
| Hoofdfunctie: |  |
| Bouwjaar:  |  |
| Voorlopig/definitief energielabel: |  |
| WOZ-waarde per 01-jan- … :  |  |
| Onderhoudstoestand binnen:  |  |
| Toelichting onderhoud binnen: |  |
| Onderhoudstoestand buiten:  |  |
| Toelichting onderhoud buiten: |  |
| Parkeren (aantal plaatsen):  |  |

Algemene omschrijving van het bedrijfsmatige vastgoedobject:

|  |
| --- |
|  |

Bijzonderheden met betrekking tot het bedrijfsmatige vastgoedobject:

|  |
| --- |
|  |

Bijzonderheden met betrekking tot het milieu (zoals asbest en bodemonderzoek):

|  |
| --- |
|  |

# Inmeting[[3]](#footnote-4)

*Instructie: Vul de meetstaat in. Kopieer en plak de tabellen indien extra tabellen nodig zijn.*

|  |  |
| --- | --- |
| Datum meetopname  |   |
| Datum meetrapport  |   |

## *3a. Bedrijfshal*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Totaal bedrijfsmatig vastgoedobject | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Bedrijfsruimte begane grond | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Kantoorruimte begane grond | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Bedrijfsruimte verdieping(en) | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Kantoorruimte verdieping(en)  | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Entresol  | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

## *3b. Kantoorpand*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Totaal bedrijfsmatig vastgoedobject | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Begane grond | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1e verdieping | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 2e verdieping | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 3e verdieping | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 4e verdieping | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 5e verdieping | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

## *3c. Winkel en horeca*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Totaal bedrijfsmatig vastgoedobject | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Winkel/horeca ruimte | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Magazijn | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1e verdieping | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Kelder | Totaal bruto vloeroppervlak |  m² |
| Totaal verhuurbare vloeroppervlakte |  m² |

# Juridische staat van het object

Beschrijf de relevante privaatrechtelijke, publiekrechtelijke en fiscale aspecten die van toepassing zijn op het betreffende bedrijfsmatige vastgoedobject.

Benoem in ieder geval, voor zover van toepassing, de aspecten en bijzonderheden met betrekking tot:

* erfdienstbaarheden, kwalitatieve rechten en verplichtingen en bijzondere lasten en beperkingen;
* recht van erfpacht/opstal/vruchtgebruik;
* gebruiksmogelijkheden;
* Vereniging van Eigenaren;
* vigerend bestemmingsplan;
* toekomstige planologische ontwikkelingen;
* Wet voorkeursrecht gemeenten;
* monument;
* belastingwetgeving;
* de juridische status van het object.

*Instructie: Beschrijf de privaatrechtelijke, publiekrechtelijke en fiscale aspecten (zoals overdrachtsbelasting en btw) en licht deze toe. Benoem het vigerende bestemmingsplan, de bestemming en geef een uitleg over de bestemming en de gebruiksmogelijkheden volgens het bestemmingsplan. Indien er verder geen relevante aspecten van toepassing zijn, geef dit dan aan en licht dit toe.*

|  |
| --- |
|  |

# Omschrijving van het gebruik en de omgeving

Beschrijf het gebruik en de omgeving van het desbetreffende bedrijfsmatige vastgoedobject. Benoem daarbij het huidige gebruik, het voorgenomen gebruik en de gebruiksmogelijkheden in de toekomst. Geeft daarbij, indien relevant, de potentie van de locatie aan. Benoem daarnaast de wijk, stand en aard van de belendingen, de bereikbaarheid, de parkeermogelijkheden, relevante voorzieningen, specifieke omgevingsfactoren.

|  |
| --- |
|  |

# Ontwikkelingen op de bedrijfsmatige vastgoedmarkt/ SWOT-analyse

Beschrijf de ontwikkelingen op de huidige bedrijfsmatige vastgoedmarkt voor dit soort objecten. Maak daarnaast een SWOT-analyse.

*Instructie: Geef een beschrijving van elk onderdeel en geef telkens een onderbouwing en/of toelichting in eigen woorden.*

De algemene/specifieke marktomstandigheden op landelijk, regionaal en lokaal niveau:

|  |
| --- |
|  |

Vraag naar het betreffende type object inclusief courantheid van het object:

|  |
| --- |
|  |

Vergelijkbaar aanbod van het betreffende type object in de omgeving:

|  |
| --- |
|  |

De prijsontwikkeling op de bedrijfsmatige vastgoedmarkt van het betreffende type object ten opzicht van het voorgaande jaar:

|  |
| --- |
|  |

De huurprijzen per m2 per jaar en/of de koopsommen per m2 voor objecten met dezelfde hoofdbestemming die vergelijkbaar zijn qua stand, ligging en leeftijd.

|  |
| --- |
|  |

SWOT-analyse

*Instructie: Beschrijf minimaal drie sterke en zwakke punten van het object. Beschrijf minimaal drie kansen en bedreigingen met betrekking tot het object en de omgeving.*

Sterktes

|  |
| --- |
|  |

Zwaktes

|  |
| --- |
|  |

Kansen

|  |
| --- |
|  |

Bedreigingen

|  |
| --- |
|  |

# Doelgroep en marketingplan

## *7a. Doelgroep*

Geef een omschrijving van de potentiële kopers/huurders en waar deze zich bevinden.

|  |
| --- |
|  |

## *7b. Marketingplan*

Beschrijf het soort marketing dat aansluit bij deze doelgroep en licht toe waarom deze aansluit. Geef een globale uitwerking van de te gebruiken marketinginstrumenten wanneer de opdrachtgever het bedrijfspand daadwerkelijk door u in de verkoop/verhuur laat nemen.

|  |
| --- |
|  |

## *7c. Advies aanpassingen bedrijfspand*

Beschrijf welke aanpassingen omtrent het bedrijfspand u de opdrachtgever aanraadt om door te voeren. Dit om het bedrijfspand goed te kunnen presenteren aan de doelgroep en om zo tot een mogelijk hogere opbrengstprijs te kunnen komen. Onderbouw waarom juist deze aanpassingen kunnen leiden tot een hogere opbrengstprijs.

|  |
| --- |
|  |

# Verwachte opbrengst

Geef een indicatie van de verwachte opbrengstprijs.

Benoem op basis van welke gegevens/uitgangspunten u tot de verwachte opbrengstprijs bent gekomen. Benoem hierbij welke m2-prijs voor de verschillende onderdelen worden gehanteerd en welk rendement of factor gebruikt wordt om tot de opbrengstprijs te komen.

*Instructie: Geef een indicatie van de verwachte opbrengstprijs en onderbouw deze. Geef in de onderbouwing aan welke bronnen zijn gebruikt en hoe tot de verwachte opbrengstprijs is gekomen door middel van een berekening. Benoem in de onderbouwing minimaal 3 referentieobjecten (niet ouder dan 5 jaar) en licht toe hoe deze zijn meegenomen in het bepalen van de opbrengstprijs.*

|  |
| --- |
|  |

# Conclusie inclusief advies

Geef een samenvatting van de informatie uit voorgaande hoofdstukken en geef een algemene conclusie betreffende de verwachte opbrengstprijs en de verwachte verkoop/verhuursnelheid. Op basis van deze conclusie geeft u een advies betreffende de vraagprijs. Onderbouw waarom u juist deze vraagprijs adviseert.

|  |
| --- |
|  |

# Uw bedrijfspand verkopen of verhuren?

Beschrijf wat u als Makelaar Bedrijfsmatig Vastgoed kunt betekenen voor de opdrachtgever. Benoem daarnaast welke bedragen/percentages u hanteert betreffende courtage, opstartkosten, intrekkingskosten et cetera.

*Instructie: Beschrijf overtuigend waarom de opdrachtgever voor u als makelaar zou moeten gaan en benoem bovengenoemde kosten.*

|  |
| --- |
|  |

N.B. Deze Broker’s Opinion of Value is een makelaarsdienst [[4]](#footnote-5)en geen professionele taxatiedienst[[5]](#footnote-6).

De Broker’s Opinion of Value is geen garantie, maar een indicatie van de te verwachten verkoopopbrengst en de verwachte verkoopsnelheid. Er wordt geen verantwoor­delijk­heid aanvaard voor enig ander gebruik of gebruik door anderen dan de opdrachtgever. De in dit advies genoemde waarde mag niet worden gebruikt voor financieringsdoeleinden, financiële verslaglegging, fiscale redenen, scheiding/deling of enige andere reden waarvoor een professionele taxatiedienst noodzakelijk is. Ondergetekende aanvaardt daarom geen aansprakelijkheid voor oneigenlijk gebruik van deze Broker’s Opinion of Value.

 Ondergetekende: Plaats en datum:

**DISCLAIMER**

Dit document is door de Stichting VastgoedCert opgesteld als hulpmiddel ten behoeve van opleiding, certificering en hercertificering van makelaars. Gebruik van dit document voor deze en voor andere doeleinden geschiedt voor eigen risico. Iedere aansprakelijkheid voor het gebruik van dit model-document wordt door de Stichting VastgoedCert afgewezen.

1. De makelaarsdienst ‘Broker’s Opinion of Value’ is advies gericht op het verwerven van een bemiddelingsopdracht van een vastgoedobject. [↑](#footnote-ref-2)
2. Een professionele Taxatiedienst is het door een Register-Taxateur schatten van en rapporteren over de waarde van een Vastgoedobject, aan welke schatting en rapportering in het economisch en maatschappelijk verkeer vertrouwen kan worden ontleend; [↑](#footnote-ref-3)
3. Zie NEN 2580 voor de relevante correcties. [↑](#footnote-ref-4)
4. 1 De makelaarsdienst ‘Broker’s Opinion of Value’ is een advies gericht op het verwerven van een bemiddelingsopdracht van een vastgoedobject. [↑](#footnote-ref-5)
5. 2 Een professionele Taxatiedienst is het door een Register-Taxateur schatten van en rapporteren over de waarde van een Vastgoedobject, aan welke schatting en rapportering in het economisch en maatschappelijk verkeer vertrouwen kan worden ontleend. [↑](#footnote-ref-6)